

投資事業 エアトリCVCレポート Vol.11

～社会貢献を目指す～
～投資先IPO実績24社を達成～

株式会社エアトリ
東証プライム：6191
2026/6/30公表

エアトリ

Contents

- 01 「CXO コミュニティ事業」について
- 02 投資方針
- 03 投資実績
- 04 回収実績
- 05 IPO実績
- 06 投資先の状況
- 07 新規投資先の紹介

01. 「CXO コミュニティ事業」について

完全招待制経営者コミュニティ「エアトリCXOサロン」にて、
2024年11月から本格サービス開始後、約1年半で**800社を達成**。



■ 有料会員が800社を達成

「丁寧」な運営により、他社には真似できない「満足度の高い」経営者コミュニティとして、**有料会員1,000社**を目指す。

■ エアトリフェス2026開催決定！

2026年8月27日(木)にベルサール汐留にて開催。
本イベントはエアトリCVC投資先上場24社達成および、エアトリCXOサロン有料会員800社達成を記念し、ベンチャー界への恩返しとして、参加者は**全員無料**でご招待。1社につき何名でも、役職不問で参加可能。先進企業によるトークセッションおよびブース出展や、2,000名規模の大交流会を実施予定。

■ さらなる満足度向上に向けた「サービス改善」を実施

以下5点のサービス改善を実施し、有料会員のさらなる満足度向上に努める。

1. マッチング精度の向上と情報の拡充
2. 参加資格の厳格化による交流の質の維持
3. 新規交流の活性化
4. アフターフォローの強化
5. 無料イベント（ごちの会、定例会中華祭り！）の拡充

01. 「CXO コミュニティ事業」について

「エアトリフェス2026」開催決定！

エアトリCVC投資先上場24社達成および、エアトリCXOサロン有料会員800社達成を記念し、ベンチャー界への恩返しとして、参加者は全員無料でご招待！



エアトリCXOサロン
丁寧な運営で満足度の高いコミュニティを目指す！

有料会員**800社**達成!!
エアトリCVC 投資先**上場24社** 記念
大型ベンチャーイベントは無料の時代が来た!? エアトリグループがベンチャー界への恩返し!

エアトリフェス 2026開催決定!!

会場 **ベルサール汐留** 料金 **参加無料!**(ご招待)
2026.8.27 **THU**

軽食・ドリンクをご用意しております!
参加人数 **2,000名**
規模!!

エアトリフェスは、あらゆるジャンルのビジネスマンが集結する、トークセッション×大交流会です!

申込・詳細はこちら



IPOの蓋然性が高い成長企業への投資を実行 幅広い投資領域で投資を実行し、上場経験豊富な経営陣によるメンタリング、 投資先のリアルな経験に基づく見識の提供、事業支援、管理体制構築支援などIPOに必要な支援を実施

投資方針

強みと支援体制

- 成長企業への投資を通じて、投資先企業の企業価値向上によるリターンを得ること及び投資先企業との協業等によるシナジー追求、エアトリ経済圏の拡大を目指しております。
- 投資事業はエアトリグループ主要事業の1つであり、日々のモニタリングに加え経営陣自ら投資先面談を実施するなど力をいれています。
- 「事業の成長性及びリターン確度」「エアトリ経済圏とのシナジー」「経営陣及び管理体制」を重視して、IPOの蓋然性が高い企業へ投資しております。
- 投資領域はエアトリ経済圏の将来的な拡大を企図して、幅広い分野への投資を実行しております。
- 経営陣のネットワークを活用することに加え、他のVCや金融機関等と連携をすることにより、幅広いルートから有望な新規投資先の発掘を行っております。

メンタリング

〈上場経験豊富な経営陣によるメンタリング〉
・エアトリを立ち上げマザーズ上場、東証一部上場、子会社上場を実現した経営陣によるメンタリング

見識の提供

〈投資先のリアルな経験等に基づく見識の提供〉
・上場準備の過程で直面したハードシングスなどの投資先のリアルな経験、エアトリグループの上場準備経験等に基づく見識の提供

事業支援 ・ 調達支援

〈売上、マーケティング、開発、資金調達など幅広い支援〉
・エアトリ会員へのサービス提供などの連携やエアトリグループ会社のリソースを活用したソフトウェア開発における協業
・資金調達支援として、他のVCや金融機関等をご紹介

管理体制構築支援

〈管理体制構築に必要な紹介、アドバイス等〉
・主幹事証券会社、監査法人のご紹介
・ショートレビュー対応のアドバイス
・管理体制構築に関するアドバイス

〈子会社上場を実現 / 上場準備中のグループ会社〉



【東証スタンダード：4059】



【東証グロース：4260】



【東証グロース：5587】



02. 投資方針～SDGsへの取り組みおよび社会貢献～

地域密着型決裁者交流会「浜っ子会」を応援

SDGsへの取り組みおよび社会貢献として、「浜っ子会」を応援しております。
今後もエアトリグループを通じて継続した社会貢献を目指してまいります。



■浜っ子会 <https://hamakko.biz/>

浜っ子会とは、横浜好きによる完全招待制の交流活動を通して、社会貢献をテーマに横浜に縁やゆかりがある経営者が一年に一度集まり交流を深める会となります。

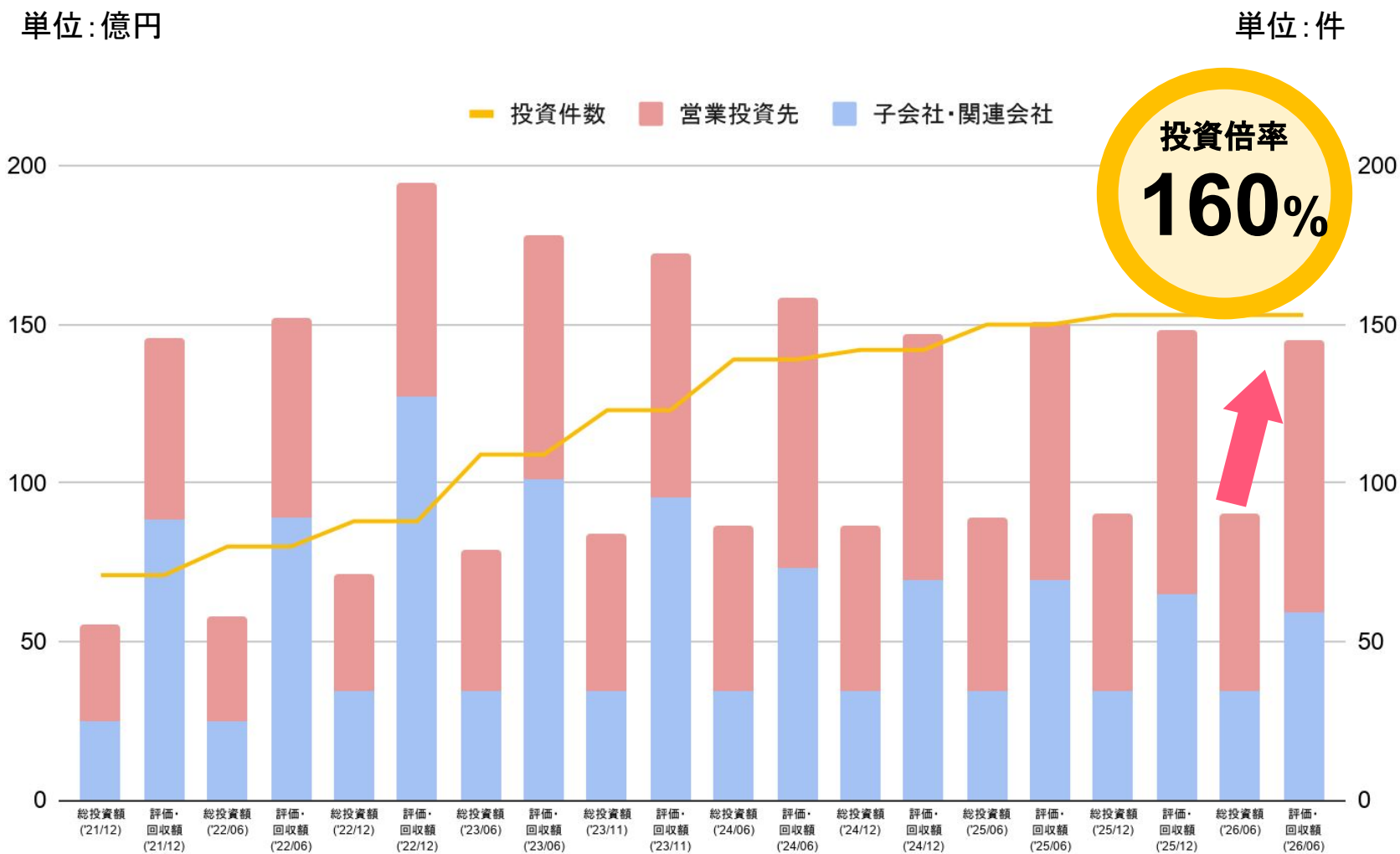
交流会の収益を子供たちへの支援を行う下記団体へ寄付をさせていただいております。

- ・一般社団法人 日本未来スポーツ 振興協会 (<https://jf-sports.or.jp/>)
- ・かながわつばさプロジェクト (https://www.kodomofund.com/tsubasa_project/)
- ・まるのWA (<https://marunowaproject.wixsite.com/marunowa>)
- ・ななかい (<https://nana-kai.localinfo.jp/>)

03. 投資実績

**IPOを目指す子会社含めた総投資は153社/91億円
回収済・直近評価額合計は145億円と堅調に推移**

＜総投資額及び評価・回収額実績＞



■ 営業投資は2017年から149社、57億円を投資

IPOを目指す優良ベンチャー企業を中心に、2017年から約9年で149社57億円の投資を実行。投資先の資金調達等により、直近評価額は86億円と堅調に推移。

■ 子会社4社、34億円を投資

子会社上場を実現/上場準備中の子会社4社への投資額は34億円。上場株式の株価変動の影響を受けているが、直近評価額は59億円と引き続き堅調に推移。

■ 回収・直近評価額の合計は145億円、倍率160%

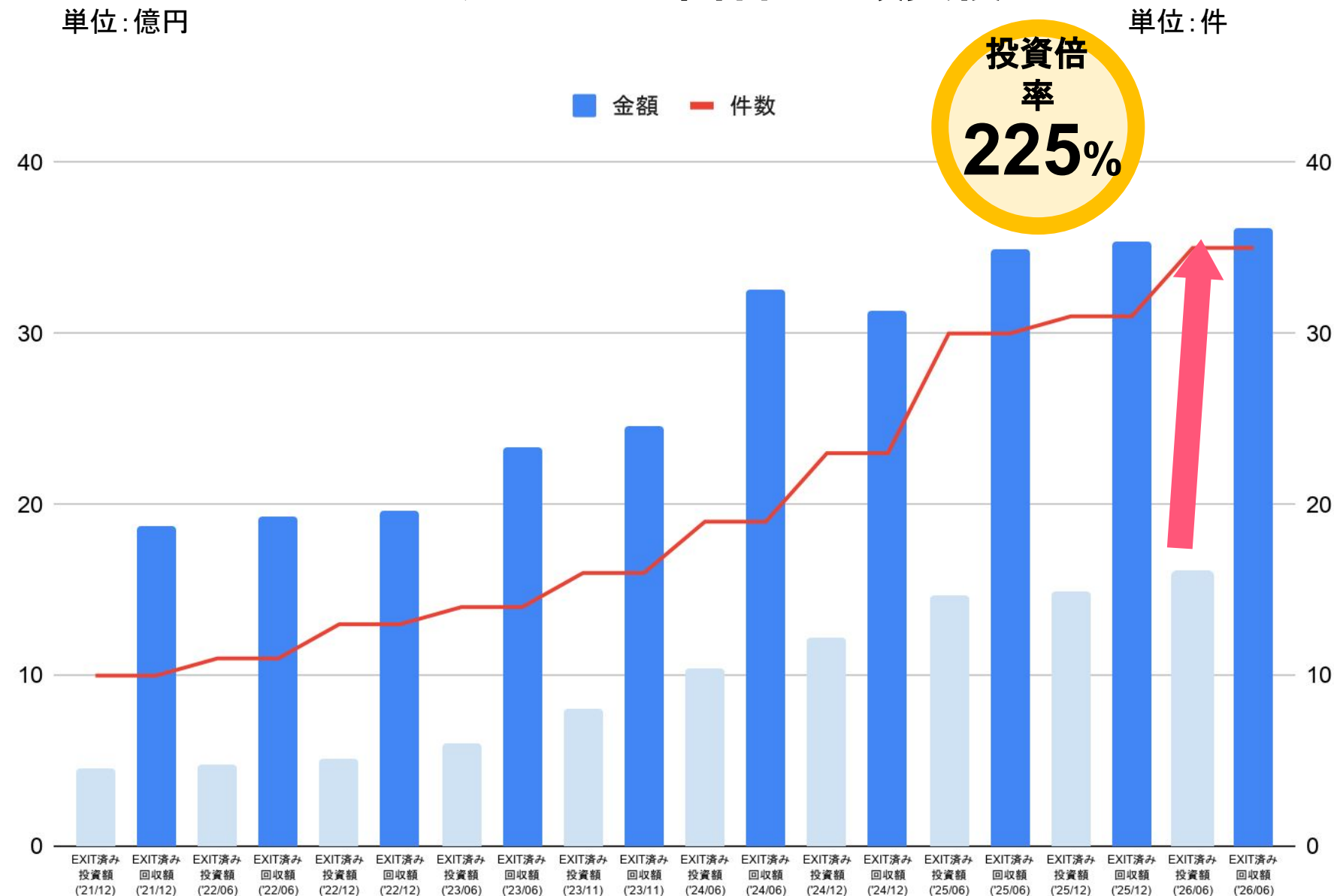
EXIT済みの投資回収額及び保有株式の直近評価額の合計は145億円。投資額91億円に対する倍率は160%と、堅調なTVPI（投資倍率）を確保。

※投資額の合計には上場株式への投資、ファンドへの投資は含めない
 ※回収・直近評価額の合計は、売却済株式の売却額と保有株式の評価額の合計
 ※上場子会社の評価額はレポート公表日前月末の株価で集計
 ※営業投資については、直近決算期の評価額で集計

04. 回収実績

IPO及びEXITで資金回収済みの金額は36億円
 回収済案件投資額16億円に対し**225%**のリターンを回収

＜IPO及びEXIT案件回収額実績＞



■ 投資先IPO21社及び株式譲渡EXITで36億円を回収

IPO及び株式譲渡によるEXITにより、36億円回収、225%のリターンを実現。

■ 回収不可と判断した案件は合計7社

■ 会社清算等:6社

- ・ (株)テクニークコンサルティング(本社:東京都中央区、代表取締役兼CEO:佐藤吉広)
- ・ LS(株)(本社:東京都中央区、代表取締役: 梁 穎希)
- ・ (株)スイッチスマイル(本社:福島県郡山市、代表取締役: 長橋 大蔵)
- ・ (株)AK(本社:沖縄県那覇市、代表取締役:上村 憲司)
- ・ (株)シナプス(本社:東京都江戸川区、代表取締役:片山 善博)
- ・ (株)コーンテック(本社:熊本県上益城郡益城町、代表取締役: 吉角 裕一郎)

■ 休眠:1社

- ・ (株)ダズル(本社:東京都渋谷区、代表取締役CEO:山田 泰央)

※回収額は投資先IPO及び株式譲渡によるEXITの資金回収額合計
 ※マイノリティ出資で保有継続中のIPO済株式は直前四半期末の時価を回収額として集計

プライム・ストラテジー株式会社 ※ の普通株式について GMOインターネットグループ株式会社が実施した公開買付けへの応募結果



■ 本公開買付けへの応募結果

当社が保有するプライム・ストラテジーの普通株式116,000株のうち、111,600株について、買い付けられる結果。上記に伴い、179百万円を収受し、出資額に対して**92百万円の売却益**を取得。

■ 本公開買付けによる売却価格

普通株式1株につき**1,600円**

※現 GMOプライム・ストラテジー株式会社

05. IPO実績

投資先IPO実績は24社（うち子会社上場3社） 毎期継続的にIPO実績を積み上げ



FUNDINNO

【東証グロース：462A】2025年12月上場
公募143億円、初値204億円



LogProstyle

【米国NYSE：LGPS】2025年3月上場
上場日時価総額131億円



ミーク

【東証グロース：332A】2025年3月上場
公募91億円、初値96億円



フライヤー

【東証グロース：323A】2025年2月上場
公募23億円、初値39億円



GVA TECH

【東証グロース：298A】2024年12月上場
公募32億円、初値32億円



ROXX

【東証グロース：241A】2024年9月上場
公募153億円、初値140億円



SBCメディカルグループホールディングス
【米国NASDAQ：SBC】2024年9月上場
上場日時価総額1,126億円



Cocolive

【東証グロース：137A】2024年2月上場
公募52億円、初値116億円



バリュークリエーション

【東証グロース：9238】2023年11月上場
公募20億円、初値34億円



ジャパンM&Aソリューション

【東証グロース：9236】2023年10月上場
公募18億円、初値31億円



AVILEN

【東証グロース：5591】2023年9月上場
公募128億円、初値150億円



インバウンドプラットフォーム 子会社上場

【東証グロース：5587】2023年8月上場
公募62億円、初値86億円



プライム・ストラテジー

【東証スタンダード：9250】2023年2月上場
公募46億円、初値103億円



メンタルヘルステクノロジーズ

【東証グロース：9218】2022年3月上場
公募60億円、初値84億円



ハイブリッドテクノロジーズ 子会社上場

【東証グロース：4260】2021年12月上場
公募49億円、初値78億円



ラストワンマイル

【東証グロース：9252】2021年11月上場
公募46億円、初値68億円



ROBOT PAYMENT

【東証グロース：4374】2021年9月上場
公募69億円、初値139億円



ヘッドウォーターズ

【東証グロース：4011】2020年9月上場
公募20億円、初値263億円



まぐまぐ 子会社上場

【東証スタンダード：4059】2020年9月上場
公募22億円、初値92億円



サイバーセキュリティクラウド

【東証グロース：4493】2020年3月上場
公募92億円、初値212億円



AI CROSS

【東証グロース：4476】2019年10月上場
公募38億円、初値69億円



ブランディングテクノロジー

【東証グロース：7067】2019年6月上場
公募24億円、初値77億円



ピアラ

【東証プライム：7044】2018年12月上場
公募76億円、初値175億円



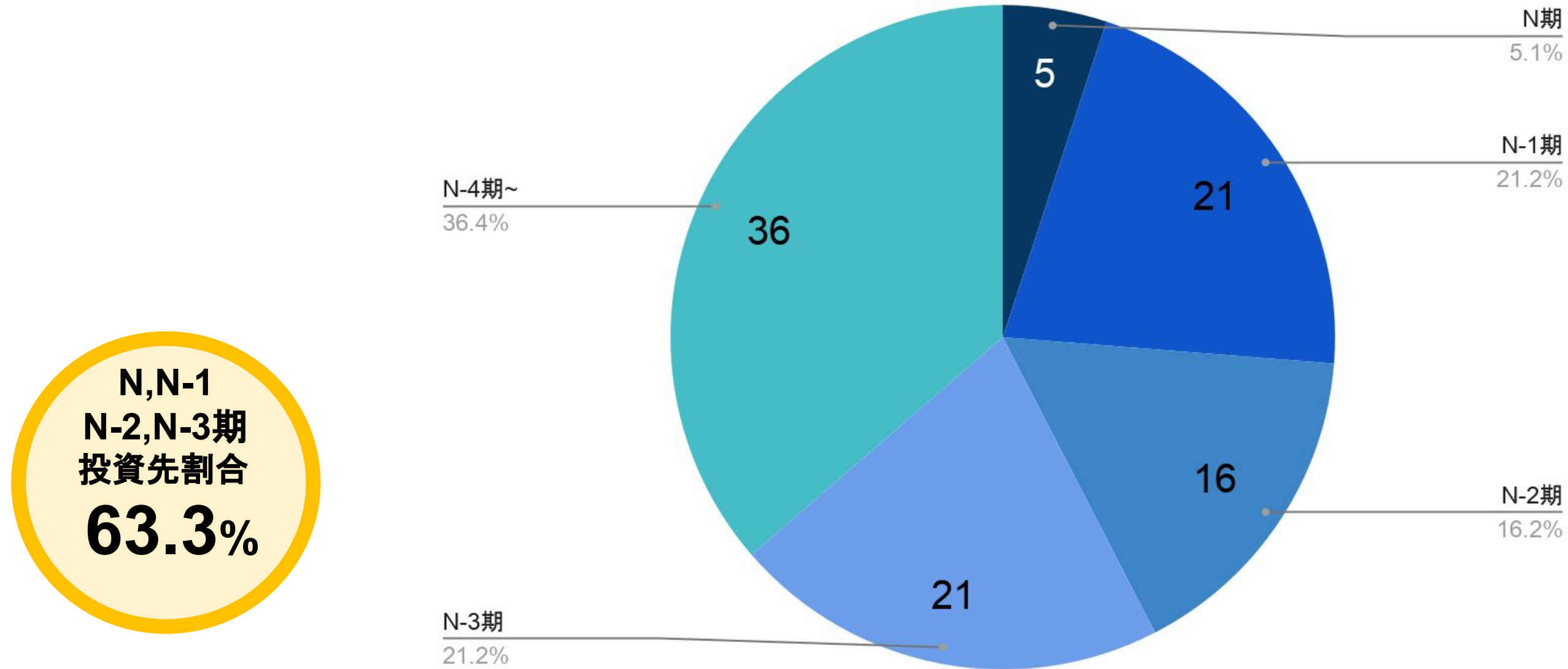
和心

【東証グロース：9271】2018年3月上場
公募44億円、初値125億円

※公募価額ベース時価総額及び初値価額ベース時価総額は当社試算

06. 投資先の状況～IPOスケジュール～

N-3期まで進捗している投資先の割合は約70%
 今後、毎期複数社のIPOを見込む

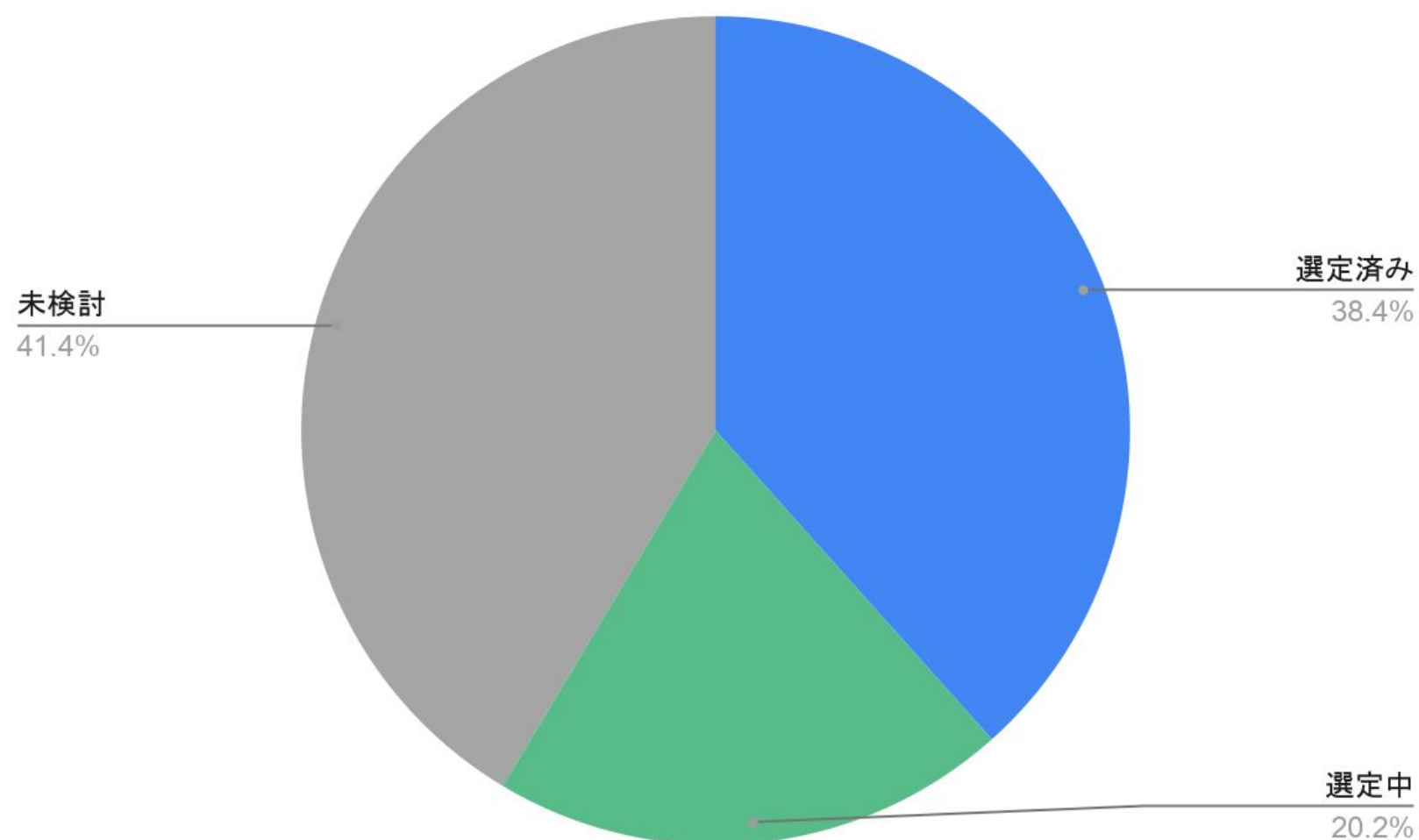


※円グラフ内の数値は社数
 ※2026年6月時点の見込み状況を基準に集計

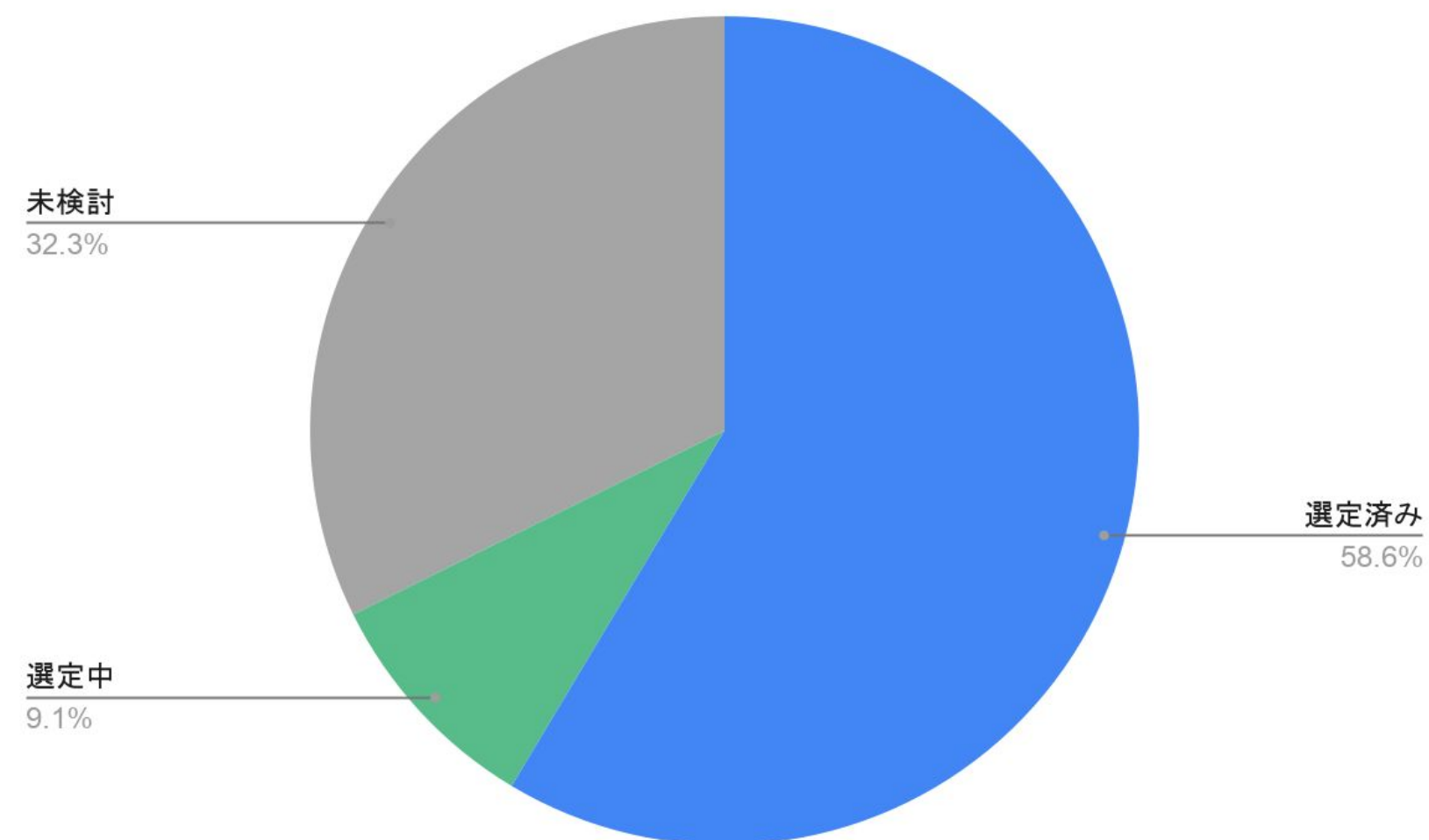
06. 投資先の状況～主幹事証券及び監査法人選定状況～

約半数の投資先がIPO準備で重要な
主幹事証券及び監査法人を選定している

主幹事証券の選定状況

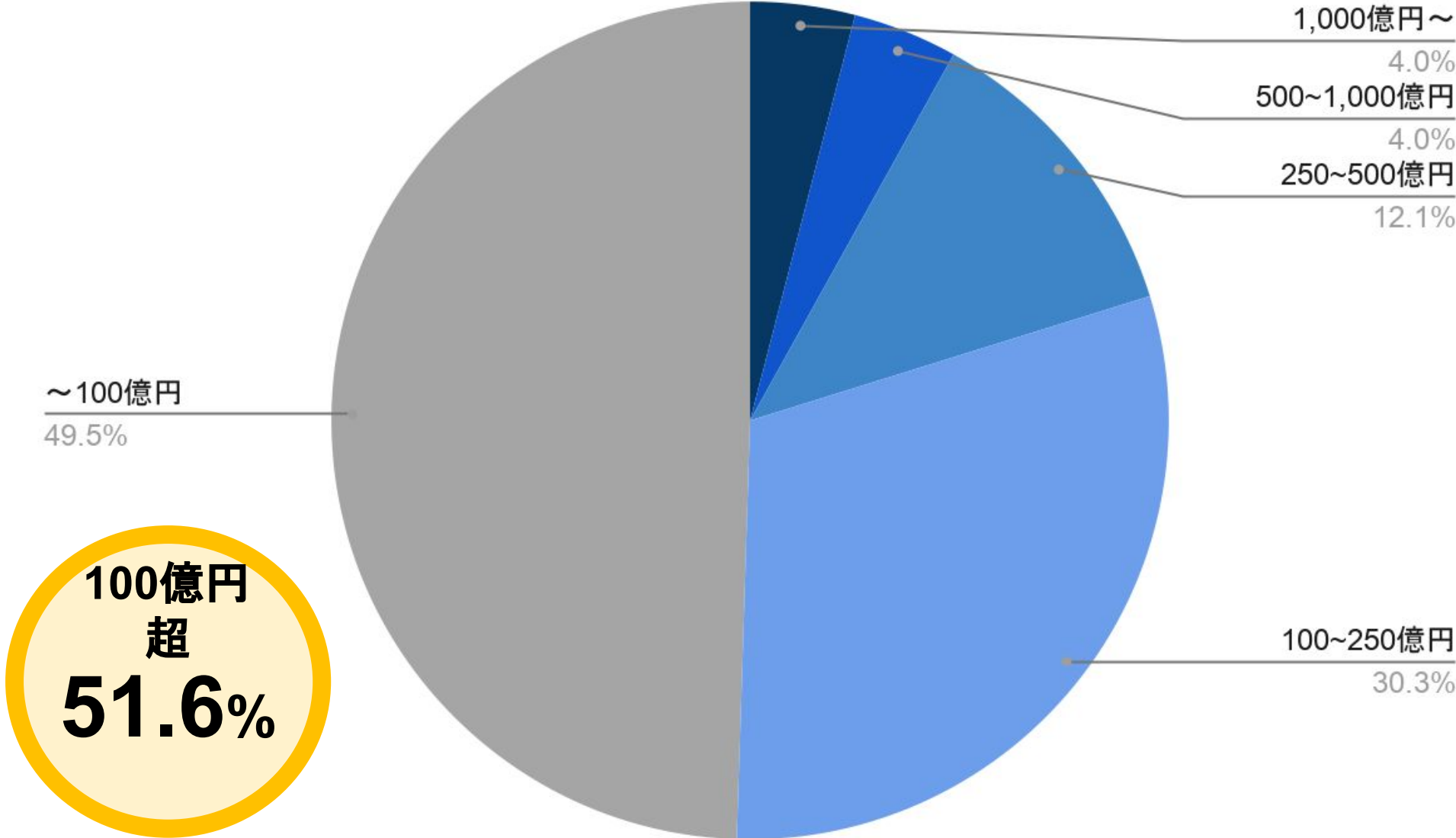


監査法人の選定状況



06. 投資先の状況～上場時想定時価総額～

グロース市場へのIPOの中央値を超える
IPO時の時価総額100億円超を目指す投資先は約50%



※2021年マザーズ市場（≒現グロース市場）IPO想定公募価格ベース時価総額の中央値が約100億円（当社集計）
※想定公募価額が未検討の会社を除外して集計

06. 投資先の状況～投資先一覧～

成長領域への積極投資を継続

累計営業投資先**149社** 総投資額約**57億円**

※2026年6月時点



※上記集計から当社子会社への投資（合計4社、総投資額34億円）は除いております。

07. 新規投資先の紹介～投資先一覧～

前回レポート以降の新規投資先 **2社**、引き続き有望企業を厳選し投資
上場市場の基準変更の見通しや市況等による新規上場の難易度上昇を踏まえ、投資方針を見直し



株式会社Collective Path
(2026年1月出資)
代表者：花崎 茂晴
【URL：<https://eventory.jp/>】

イベントの企画からデータ分析までを一元管理



株式会社wevnal
(2026年2月出資)
代表者：代表取締役 磯山 博文
【URL：<https://wevnal.io/>】

人とテクノロジーを組み合わせ、消費者と企業
のLTV（顧客生涯価値）の最大化を実現

07. 新規投資先の紹介～株式会社Collective Path～

オールインワンイベントプラットフォーム「eventory」事業を展開する株式会社 Collective Path と資本業務提携

会社概要



会社名	株式会社Collective Path
事業内容	イベントプラットフォーム「eventory」事業の提供、およびイベント周辺関連サービスの提供
設立	2023年9月
代表者	花崎 茂晴
URL	https://eventory.jp/

事業概要

イベント管理ツール

イベントのすべてを、
ひとつのプラットフォーム
で。

ウェビナーも展示会も、全部ひとつで
チケット発券手数料0円。収益も成果も逃さない
充実の出展者向け機能で、スポンサーの収益向上にも貢献
サポート満足度96.6%。はじめてでも安心

導入企業社数 **1000社以上** / 機能オプション追加費用 **一切なし** / イベント・ウェビナー実施回数 **無制限**

Collective Path社は、企業イベントの企画・集客・運営・データ分析をワンストップで提供する、オールインワンイベントプラットフォーム「eventory（イベントリー）」を運営しています。ハイブリッド開催が主流となった現代のイベント市場において、リアルとオンラインのデータを統合し、顧客のエンゲージメントとROI(投資対効果)を最大化するソリューションを提供しています。その他、イベント運営支援や集客、営業リードの商談化サポートなど、周辺サービスの提供も広く展開し、総合的なイベントDXプラットフォームとして企業のDX化を支援しています。

07. 新規投資先の紹介～株式会社wevnal～

ブランド体験の向上を通じて消費者および企業のLTVの最大化を実現する、BXプラットフォーム「BOTCHAN」を展開するwevnal社と資本業務提携。

会社概要



会社名	株式会社wevnal
事業内容	BX (Brand Experience) プラットフォーム「BOTCHAN」の開発と提供、メディア事業
設立	2011年4月
代表者	代表取締役 磯山 博文
URL	https://wevnal.io/

事業概要



wevnal社は、人とテクノロジーを掛け合わせることで、分断されていた情報やデータをシームレスに繋ぎ、ユーザーが日常的に楽しく快適に利用できるサービスを提供しています。ブランド体験 (Brand Experience) の向上を通じて消費者および企業のLTVの最大化を実現する、BXプラットフォーム「BOTCHAN」を展開しています。

関連URL：<https://wevnal.io/service/chatbot>

エアトリ

本資料は、当社の業界動向及び事業内容について、当社による現時点における予定、推定、見込み又は予想に基づいた将来展望についても言及しております。

これらの将来展望に関する表明の中には、様々なリスクや不確実性が内在します。既に知られたもしくは未だに知られていないリスク、不確実性その他の要因が、将来の展望に関する表明に含まれる内容と異なる結果を引き起こす可能性がございます。

当社の実際の将来における事業内容や業績等は、本資料に記載されている将来展望と異なる場合がございます。

本資料における将来展望に関する表明は、利用可能な情報に基づいて当社によりなされたものであり、将来の出来事や状況を反映して、将来展望に関するいかなる表明の記載も更新し、変更するものではありません。

株式会社エアトリ（東証プライム：6191）

〒105-6219 東京都港区愛宕2-5-1 愛宕グリーンヒルズ MORIタワー19F

TEL 03-3431-6191

<https://www.airtrip.co.jp>